**Ecole Supérieure de Commerce de Tunis**

**Journal de Stage**

|  |  |
| --- | --- |
| *Nom et prénom l’étudiant* |  |
| *N° CIN* |  |
| *Filière* |  |
| *Etablissement d’accueil* |  |
| *Période du stage* | de …… /..…. /…….… à …... /…... /…….…*(Minimum trois mois)* |

Signature et cachet de l’établissement d’accueil

 **Activités mensuelles du stagiaire**

 **Mois 1 :…………………..**

|  |  |
| --- | --- |
| **Semaines** | **Résumé des activités** |
| Semaine 1 et 2 |  |
| Semaine 3 et 4 |  |
| *Approbation de l’encadrant* | *Signature et cachet de l’entreprise* |

**Bilan des activités du Mois 1**

|  |
| --- |
| **Bilan du stagiaire** |
| *Description du travail et des outils utilisés* |
| *Principaux résultats obtenus* |
| *Principales difficultés rencontrées* |
| **Commentaires de l’encadrant***Jugement du rendement du stagiaire, sa motivation et son initiative* |
| Date Signature |

 **Activités mensuelles du stagiaire**

 **Mois 2 :…………………..**

|  |  |
| --- | --- |
| **Semaines** | **Résumé des activités** |
| Semaine 1 et 2 |  |
| Semaine 3 et 4 |  |
| *Approbation de l’encadrant* | *Signature et cachet de l’entreprise* |

**Bilan des activités du Mois 2**

|  |
| --- |
| **Bilan du stagiaire** |
| *Description du travail et des outils utilisés* |
| *Principaux résultats obtenus* |
| *Principales difficultés rencontrées* |
| **Commentaires de l’encadrant***Jugement du rendement du stagiaire, sa motivation et son initiative* |
| Date Signature |

 **Activités mensuelles du stagiaire**

 **Mois 3 :…………………..**

|  |  |
| --- | --- |
| **Semaines** | **Résumé des activités** |
| Semaine 1 et 2 |  |
| Semaine 3 et 4 |  |
| *Approbation de l’encadrant* | *Signature et cachet de l’entreprise* |

**Bilan des activités du Mois 3**

|  |
| --- |
| **Bilan du stagiaire** |
| *Description du travail et des outils utilisés* |
| *Principaux résultats obtenus* |
| *Principales difficultés rencontrées* |
| **Commentaires de l’encadrant***Jugement du rendement du stagiaire, sa motivation et son initiative* |
| Date Signature |